
100%Chef

Estimado distribuidor:

Bienvenido y gracias por escoger los productos 100%Chef entre sus referentes.

Para conseguir un buen resultado en la distribución y poder ayudar en todo lo posible a los distribuidores de nuestras marcas hemos creído oportuno el regular de forma concreta todos los aspectos que aseguren la perfecta y ordenada distribución, con la finalidad de repercutir dichos aspectos de calidad y servicio, hasta el cliente final.

100%Chef está interesado en construir una duradera y próspera relación comercial con todos sus distribuidores. Sabemos que esta relación obliga a ambas partes a respetar los acuerdos comerciales establecidos en los futuros contratos por el bien de la marca, así como por una venta mejor regulada. **Esta pequeña selección de distribuidores también permite eliminar aquellos posibles casuales distribuidores que tengan un interés puntual en alguno de nuestros artículos.**

El procedimiento habitual para poder ser designado distribuidor oficial pasa por cumplimentar las siguientes hojas de solicitud y remitírnoslas vía fax o por correo.

Una vez su solicitud haya sido aprobada, un representante de nuestra empresa se pondrá en contacto con usted, informándole sobre los precios y descuentos de distribuidor y condiciones de los pedidos.

Gracias de nuevo por su interés y esperamos poder trabajar muy pronto con ustedes.



Àngel Salvador Esplugas
Cocina sin Límites, S.L

Por favor mándenlos de vuelta por correo electrónico:

- 1- SOLICITUD DISTRIBUIDOR OFICIAL
- 2- ACUERDO DISTRIBUIDOR OFICIAL Y CONDICIONES DE VENTA



Solicitud Distribuidor Oficial

1). Nombre de la Empresa:

CIF/NIF:

Sector de actividad:

¿A qué tipo de cliente vende sus productos? ¿Su cliente final es profesional o del ámbito del hogar?

Web:

2). Datos de facturación:

Población:

Provincia:

C.P:

Teléfono:

Fax:

3). Dirección de envío (si es diferente a la anterior):

Población:

Provincia:

C.P:

Teléfono:

Fax:

4). Fecha inicio actividad de su empresa:

5). Persona de contacto:

Cargo:

Tfno. Contacto:

E-mail:

6). ¿Cuál es su interés para distribuir nuestros productos?

7.) De nuestra gama de productos, indique aquellos en los que está interesado:

Ahumado Catering Cocina al vacío Deshidratación Esferificación

Glass Concepts Inox Medición Moldes Miniaturas

Nitrógeno y CO2 Porcelana Sublime Soportes piedra Tool Concepts

8.) ¿Cómo suele distribuir y dar a conocer los productos a sus clientes?:

catálogo página web comerciales ferias tienda

9.) ¿Participa como expositor en alguna feria? ¿En cuáles?

10.) ¿Compra frecuentemente artículos de otros fabricantes o distribuidores?

Si

No

A). Nombre

¿Desde cuándo?

B). Nombre

¿Desde cuándo?

C). Nombre

¿Desde cuándo?

11.) ¿Exporta sus productos? En caso afirmativo, ¿a qué países? ¿con qué frecuencia?

12.) ¿Suele recibir formación acerca de los productos que distribuye? En caso afirmativo, ¿con qué periodicidad?

13.) ¿Realiza eventos para dar a conocer los productos que comercializa entre sus clientes? En caso afirmativo, ¿con qué periodicidad?

14.) ¿Dispone de showroom, demostrador?

15.) ¿Utiliza su web como herramienta de compra?

Firma y sello de la empresa

Fecha



Acuerdo distribuidor oficial

Publicidad / Uso de nuestros nombres registrados

Cocina sin Límites, S.L. es el propietario legal de los productos 100%Chef así como de los derechos legales de la utilización de nombres, textos e imágenes y último responsable de aprobar los precios finales que estos productos puedan tener hasta llegar al cliente final. Usted no puede crear, publicar, distribuir o imprimir ningún material de referencia sobre los productos distribuidos o fabricados por 100%Chef o usar ningún nombre registrado bajo nuestra marca en operaciones de marketing, material promocional, impresión, websites, sistemas electrónicos o ningún otro medio audiovisual, sin el consentimiento por escrito de Cocina sin Límites, S.L.

Precios mínimos de venta (PMV)

100%Chef quiere mantener una reputación como proveedor y fabricante, para tal considera indispensable que cualquier distribuidor oficial deba respetar los precios mínimos marcados de venta (según tarifa vigente), ya que cualquier bajada de este precio mínimo de venta, a causa de alguna oferta puntual, podría causar un efecto perjudicial para el buen nombre e imagen de la marca y los acuerdos contratados con otros distribuidores.

Internet quizás es el lugar donde las diferentes ofertas puedan causar el peor impacto de imagen y los mayores daños comerciales respecto a los acuerdos comerciales. Por lo que, en caso de emprender cualquier comercialización de nuestros productos, el distribuidor deberá informar a 100%Chef de esta posible oferta. De todas formas 100%Chef autoriza tanto a tiendas físicas como tiendas online a realizar ventas en Internet aunque por el bien y la respetabilidad de nuestra marca deberá respetar las siguientes restricciones y requerimientos.

Usted queda advertido y de acuerdo en respetar la política de precios mínimos de venta (PMV). Este acuerdo debe respetarse en todo tipo de medios o sistemas de venta o comunicación y sin ninguna limitación: flyers, posters, cupones, mailings, inserciones en periódicos, revistas, catálogos, televisión, radio, internet o sistemas electrónicos parecidos, SMS, banners, etc.

La política PMV sólo se refiere o intenta controlar los precios mínimos de venta y no los precios superiores a éste, ya que estos referirán un precio de competencia más o menos adecuado al cliente o con la política de precios y porcentajes estipulada por cada distribuidor. Los distribuidores que incumplan este acuerdo serán advertidos e informados de dicha circunstancia. En caso de persistir repetidamente, este hecho podrá ser causa de cese de servicio y relación comercial.

100%Chef prefiere no hacer negocios con los distribuidores que no respeten este acuerdo.

Modificación

Nos reservamos el derecho de modificar cualquier término y condiciones contenidos en este acuerdo comercial de buenas prácticas.

Cualquiera de las dos partes puede restringir y dar por terminado el acuerdo que existe en cualquier momento y por cualquier otro motivo siempre que se comunique por escrito.

Confidencialidad

Cada una de las partes agradecerá que los datos referidos en la práctica de este acuerdo y de los documentos que se utilizan durante la relación comercial, incluidos la información fiscal, comercial, de ventas, términos o acuerdos privados, tarifas de precios, soportes de diseño gráfico y electrónico, listados de clientes, sean únicamente concernientes a usted y nosotros.

Condiciones de venta:

Pedidos. Los pedidos deben enviarse por correo electrónico indicando los datos del distribuidor y la referencia de cada artículo así como respetar las cantidades mínimas por cajas.

Precios. Nuestra tarifa de precios puede ser modificada sin previo aviso. Los precios no incluyen el 21% de IVA. Para grandes cantidades o pedidos personalizados, le rogamos que contacte con nosotros.

Facturación. La mercancía se facturará según la tarifa en vigor de la fecha de libranza. Los precios incluyen gastos de envío, siempre que éstos superen los 600 €.

Cocina sin Límites, S.L. no se hace cargo de roturas o pérdidas durante el envío, si el cliente quiere asegurar el envío a todo riesgo deberá comunicarlo a CSL por escrito antes de que se realice el envío y le será cargado en su factura el importe de dicho seguro.

Pago. Nuestra política impide realizar ventas a crédito hasta haber asegurado vía informe, la viabilidad del crédito comercial, por lo que desde un principio las ventas serán al contado. Para envíos posteriores y a partir de esta valoración, la forma de pago será mediante recibo domiciliado a 30 días fecha factura.

MUY IMPORTANTE. Ante los numerosos ataques informáticos y estafas por internet dirigidas a empresas y que pueden llegar a ocasionar un grave perjuicio económico y organizativo:

Comunicarles que Cocina sin Límites, S.L. no va a solicitar vía email ningún cambio en el número de cuenta o banco.

Cualquier cambio que les sea solicitado vía correo electrónico de formas de pago o cambio de cuentas o bancos, rogamos no lo atiendan y se pongan en contacto con nosotros.

Cocina sin Límites, S.L. no se hace responsable si el cliente modifica su forma de pago o nuestros datos bancarios.

En caso de que ustedes reciban un email con una solicitud de este estilo, ruego se pongan en contacto telefónico con la empresa para que procedamos a denunciar el incidente.

Reclamaciones. El cliente deberá revisar el estado en que recibe la mercancía, si hubiese algún desperfecto debe hacerlo constar en el albarán de entrega, notificando su reclamación al mismo transportista. (imprescindible)

Todo tipo de reclamación deberá realizarse en un margen inferior a 48 horas a partir de la fecha de recepción de la mercancía, no se aceptará ninguna devolución sin previo consentimiento de 100%Chef. No se acepta ninguna devolución de mercancía usada sin un motivo justificado. Una vez reciba la mercancía, si usted viese en el envoltorio de su pedido algún golpe o señal de una manipulación incorrecta, paquete chafado, mojado, abierto etc., o el número de cajas que se le entrega no corresponde con el indicado en su hoja de albarán, deberá hacerlo constar en la hoja de entrega de acuse de recibo de la agencia de transportes. Este sencillo pero importante gesto le cubrirá sobre posibles daños o pérdidas en sus productos. Toda mercancía devuelta será sin cargo por nuestra parte. En caso de que el motivo de la devolución fuese causado por nuestro error, se le añadirán los gastos de envío en su próxima nota de abono. El acto de realizar un pedido, supone la aceptación de nuestras condiciones de venta.

En caso de litigio, serán únicamente válidos y competentes los tribunales fijados por la empresa Cocina sin Límites, S.L.

Garantía. Todos nuestros productos tienen un año de garantía. Estas garantías estarán sujetas a cumplir las condiciones de mantenimiento y uso especificadas en cada manual.

Área de venta comercial

El distribuidor sólo podrá vender o efectuar ventas dentro del país en el que está registrado como empresa, aunque si de forma puntual tuviera que hacer una venta en el exterior deberá comunicarlo a Cocina sin Límites, S.L para ver si hay otro distribuidor que ostentara un acuerdo de distribución en exclusiva.

Nombre de la Empresa estamos de
acuerdo en cumplir y respetar las condiciones de venta, restricciones y acuerdos redactados en este contrato
de buenas prácticas.

Fecha, firma y sello de la empresa